



“Zamonaviy Tashqi Savdo”

XIZMAT KATALOGI

BIZ HAQIMIZDA

Hozirda uzoq yillardan beri turli sohalarda tashqi tijorat mutaxassislarining birgalikda qurgan, zamonaviy tashqi tijorat dasturlariga asoslangan ta'lim, tavsiya va maslahat platformasidir.

HIT Global asosan tashqi savdoning innovatsiya mavzulari bilan shug'ullanishni afzal ko'radi va asosan;

- ✓ Savdo Razvedkasi
- ✓ Tashqi Savdo Razvedkasi
- ✓ Raqobat Razvedkasi
- ✓ Texnik Razvedka
- ✓ Bozorni O'rganishning Zamonaviy Uslubi
- ✓ Bozorni Aniqlash Va Tahlil Qilish
- ✓ Bozor Strategiyalari
- ✓ Tashqi Savdo Siyosati

mavzularida izlanish, chop etish va maslahatlar berish faoliyatlarini olib bormoqda.



MA'LUMOT TA'MINLASH

Mamlakat va mahsulotga xos xaridor hamda yetkazib beruvchilar ro'yxati.

BOZORNI O'RGANISH

Mamlakat va mahsulotga xos bozorni tadqiq qilish xizmati.

TA'LIM

Tashqi tijorat bilan bog'liq barcha mavzularni o'zida jamlagan yuksak mutaxassislik darajasidagi ta'lim.

KONSALTING

Eksportni boshlash va uni rivojlantirish ko'rsatmalari.

MARKETING

Sizning nomingizdan mahsulotingizni chet elda sotish.

XIZMATLAR

XIZMATLAR	 	TA'LIM	KO'ZLANGAN MAMLAKATNI ANIQLASH	MIJOZLAR RO'YXATI	MURABBIYLIK	MIJOZLAR BILAN ALOQA
	 TA'LIM					
	 BOZORNI O'RGANISH					
	 MA'LUMOT TA'MINLASH XIZMATI					
	 KONSALTING					
	 MARKETING					

TRENING DARSLARI





TRENING DARSLARI

Tashqi savdoga oid bir qancha mavzularda individual va yuridik ta'lim xizmatlari ko'rsatilmoqda;

Tashqi Savdoga Ixtisoslashgan Dars



Eksportda Davlat Qo'llab Quvvatlovi Bo'yicha Darsi

Tashqi Savdoga Ixtisoslashgan Dars



Kreditlar Bo'yicha Trening

Eksportda Xaridor Topish Texnikalari Darsi



E-Tijorat Mutaxassisligi Bo'yicha Trening

Bozorni O'rganish Va Aniqlash Darsi



Inglizchada Tashqi Savdo Darsi

Eksportda Brendlashishni Boshqarish Darsi



Eksportga Qaratilgan SEO Darsi

Eksportda Muzokara Yo'llari, Aloqa Va Marketing Darsi



Eksport MBA

BOZORNI O'RGANISH





BOZORNI O'RGANISH

Xizmat doirasida; yuqori sifatli va to'lik ma'lumotlarga asoslangan mintaqaviy, tarmoq yoki mahsulotga oid bozor tadqiqotlari hisobotlari tayyorlanadi.

Hisobotlarda mahsulotga oid bozor tadqiqotlari va aniqlangan bozor imkoniyatlarini tahlil qilish kabi ma'lumotlar mavjud.



MA'LUMOT YETKAZISH XIZMATI





MA'LUMOT YETKAZISH XIZMATI



Marketing uchun ehtiyoj sezilgan ma'lumotlarni taqdim qilgan xizmatdir.

Xalqaro tijorat razvedkasi manbalaridan olingan mahsulot va hududlarga xos bo'lgan quyidagi ma'lumotlar xizmat ichiga kiradi;



Ko'zlangan Bozorlar



Raqobatchilarning Ma'lumotlari



Mijoz & Yetkazuvchi Ro'yxati



Tender & Loyiha Ma'lumotlari



Sohaga Oid Tahlil Ma'lumotlari

KONSALTING





KONSALTING

Eksportni boshlash yoki uni rivojlantirishni istagan firmalarga maxsus ta'lim, ma'lumotlar bilan ta'minlash va murabbiylik faoliyatlarining barchasini o'z ichiga olgan xizmatdir.

Eksport qilish jarayonida ma'lumot va texnik yordam berib boriladi.



MARKETING





XIZMATNI OLIB BORISH DIAGRAMMASI



01 ANIQLASH

Firmaning mavjud eksport qilish kuchini oydinlashtirish va xizmatni loyihalashtirish.

Mahalliy va xorijiy raqobatchilar, sertifikatlar, salohiyat, xodimlar, yuridik va import holati analizi.

02 KO'ZLAN-GAN BOZOR

Mahsulot yoki xizmatga oid maxsus bozorni o'rganish orqali sotiladigan mamlakatlarni aniqlash.

03 BOZORGA KIRISH

Aniqlangan maxsus bozorlarda bozorga kirish, sotish, marketing va tarqatish kanallarini belgilab olish.

04 MIJOZLARNI ANIQLASH

Tijorat razvedkasi manbalaridan foydalangan holda aniq mijoz profillarini belgilash va potentsiyal xaridorlar ro'yxatini tuzish.

05 ALOQA

Tuzilgan xaridor ro'yxatlaridagi firmalar bilan davomli ravishda aloqalarni olib borish.

06 FAOLIYATNI QAYD QILIB

Potentsiyal mijozlar bilan aloqalarni muntazam ravishda qayd etish va ma'lum muddatlarda kompaniyaga hisobot berib turish.

07 SOTISH VA NAZORAT

Kelishuvga erishilgan firmalarning savdoga o'tishi uchun, xizmat ko'rsatilayotgan kompaniya bilan birgalikda harakat qilish.

TAJRIBALARIMIZ



13+

Farqli tillarda xaridorlar bilan aloqa qilish imkoniyati



190+

Mamlakatdan faol xaridor va yetkazib beruvchilarni topish imkoni



1200+

Soat ta'lim va maslahat berilganlik tajribasi



22.000+

Firmalarga xizmat ko'rsatib, ularga topilgan xaridorlar miqdori

ALOQA

MANZIL

Istanbul Shahri Uskudar
Tumani Jumhuriyat Ko'chasi,
Ekcan Plaza 46 Uy. TURKIYA

E-MAIL

bilgi@hitglobal.com.tr

TELEFON

+90 216 706 57 09



BA'ZI HAVOLALARIMIZ





MARKETING

Eksportni sotish xizmati, sizning nomingizdan, firmangizning mahsulot yoki xizmatlarini HIT Globalning tajribali jamoasi tomonidan ko'rsatiladigan savdoning eksportga yo'naltirilgan xizmatidir. Bunda bizning jamoamiz firmangizning tashqaridan ishlaydigan sotuvchilar rolini bajaradilar.

Bu xizmatning maqsadi, oddiy holatlarda firmangizning ichki tarkibida tajribali eksportchi xodim, savdo razvedkasi ma'lumotlar manbalari, mijozlar bilan aloqa qilishning nazoratli tizimi kabi mavzularga ko'proq pul ajratishni va buni natijasida tashqi manbalardan oz xarajat qilib katta foyda olishni ko'zlaydi. Xizmat davomida ko'zlangan asosiy maqsadlar quyidagilardir:

- ✔ Savdo razvedkasi ma'lumotlari orqali haqiqiy va aniq bozorga hamda mijozlarga erishish.
- ✔ Bu malaka bilan professional shaklda aloqa o'rnatish
- ✔ O'rnatilgan aloqalarni qaydli, foydalanishga qulay va barqaroq bo'lish
- ✔ Bunda kam xarajat bilan yuksak daromadga erishish





www.hitglobal.com.tr